



Für Gründer x ING – Diese 10 Dinge musst Du vor der Gründung wissen



Die 10 häufigsten Praxisfehler bei der Gründung.

1

**Tolle Idee,
aber kein Geld**



Finanzierung & Fördermittel

- Gründung mit eigenen Ersparnissen
- Bankfinanzierung
- >30.000 Förderungen & Zuschüsse (EXIST, KfW, Regional)
- Gründen aus Arbeitslosigkeit (Gründerzuschuss AFA)
- Externe Geldgeber, wie Venture Capital & Business Angels



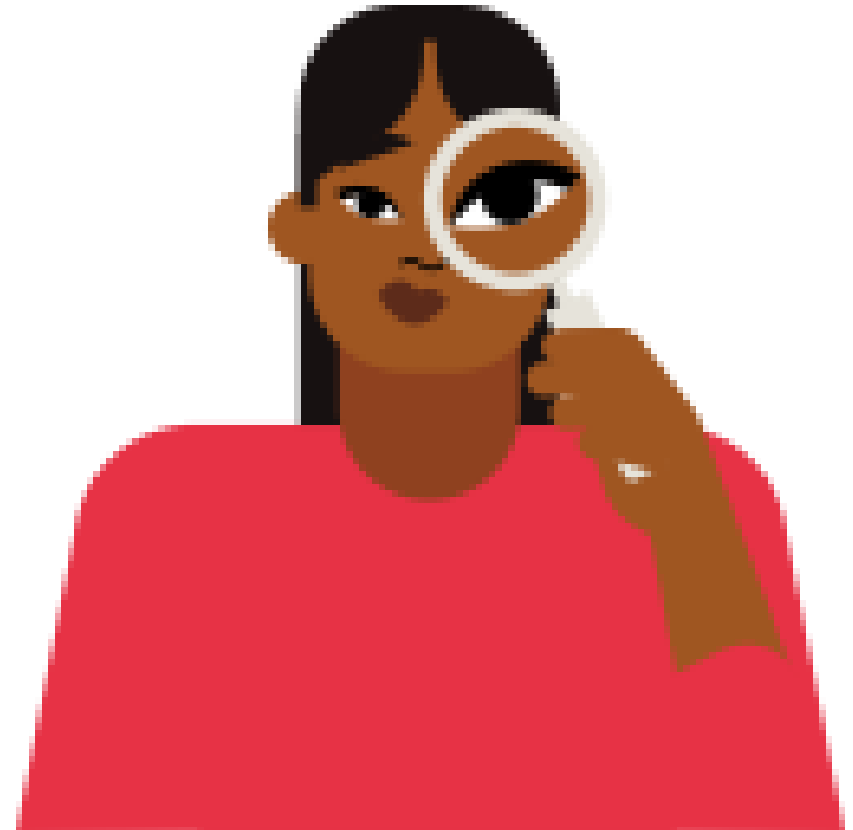
2

**Geld an
Scharlatane
überweisen**



Schon vor der Gründung auf die Kosten achten!

- Online-Werkzeuge
(Businessplanvorlagen, Canvas,
Businessplan-Leitfaden.. etc)
- Beratungsangebote nutzen
(IHK, HWK, Verbände etc.)
- Nicht alles, was angeboten wird,
brauchst du sofort
- Nicht alles, was Geld kostet, ist
nützlich



3

Richtige Rechtsform wählen



Rechtsform wählen

- Haftungsumfang
- Steuerliche Behandlung
- Kapitalbedarf & Finanzierungsmöglichkeiten
- Gründungsaufwand & Bürokratie
- Außendarstellung & Entwicklungsmöglichkeiten

**Im Zweifel immer (steuerliche- bzw. juristische-)
Fachberatung holen**



4

Fehlein- schätzung des Marktpotentials



Kunden- und Zielgruppenanalyse

- Marktpotential-Analyse
- Zielgruppensegmentierung
- Trends
- Kundenbedürfnisse und Pain Points
- Ableitung von Musterkunden



5

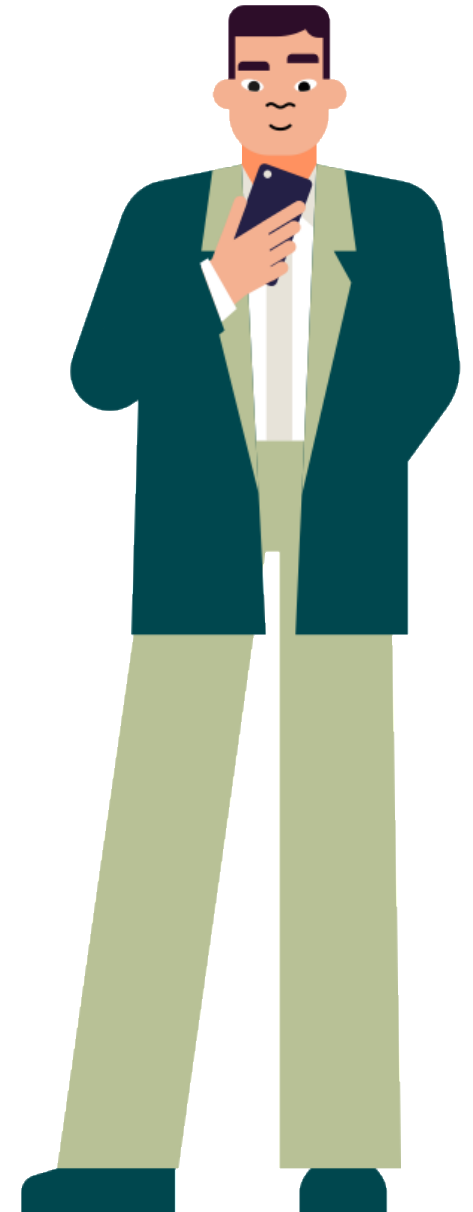
**Google-Profil
„geklaut“ von einer
Werbeagentur**



Vertrieb, Marketing & Co.

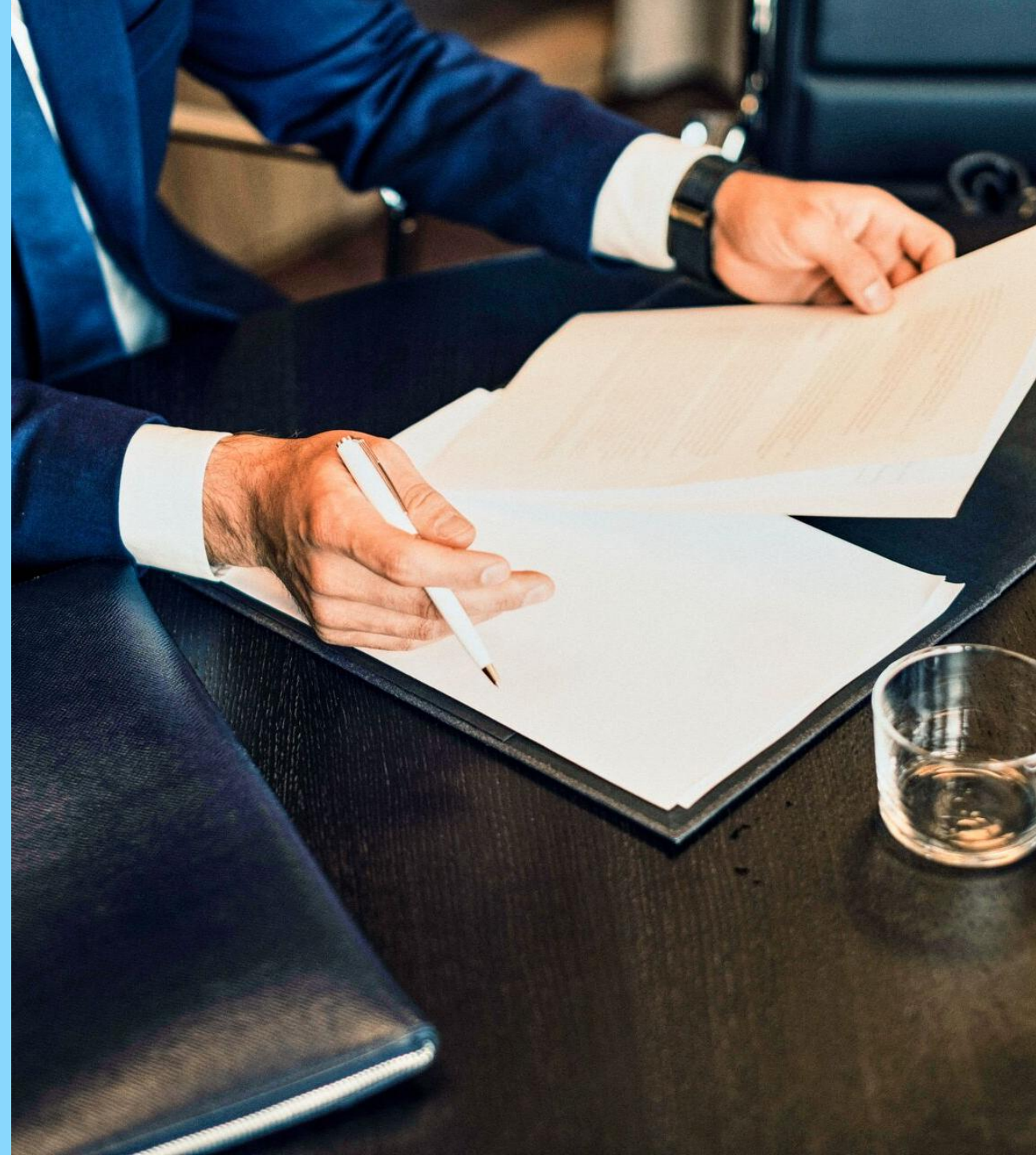
- Von der Theorie zur Sichtbarkeit: Idee verlässt die Planung und tritt erstmals nach außen.
- Präsenz statt nur Verkauf: Aufbau von Reichweite über Marketing, Website & erste Vertriebskanäle.
- Zielgruppe im Fokus: Erste Kontakte zeigen, ob Nutzen und Botschaft verstanden werden.
- Markt-Reality-Check: Feedback, Reichweite und erste Kund:innen machen den Reifegrad der Idee sichtbar.

Wie bringe ich mein Produkt zu meiner Zielgruppe?



6

Juristische Auseinander- setzung mit Konzern



Rechtliches

- Eine Rechtsberatung darf nur ein/e Jurist/-in erteilen
- Google oder die KI sind nicht immer hilfreich
- Richtige Beratung sichert gegen hohe Folgekosten ab

**Holt Euch bei Rechtsthemen
immer Hilfe von Expert:innen**



7

**Betrieb zu
schnell
gewachsen**



Liquidität

- Einnahmen realistisch planen
- Ausgaben vollständig erfassen
- Liquiditätsübersicht erstellen
- Liquiditätspuffer definieren
- Zahlungsströme optimieren
- Stets im Auge behalten
- Tools & Dokumente aktuell halten



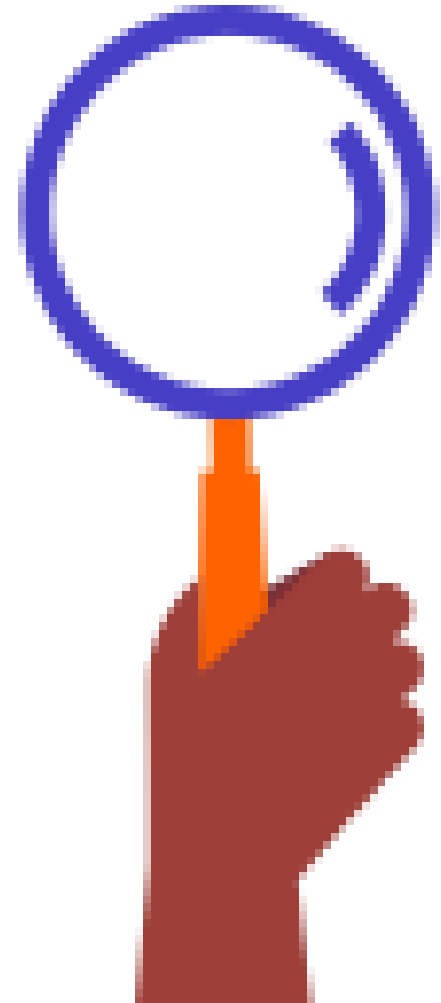
8

Kosten im Griff



Redundante Tools

- Viele Lösungen bereits passende Tools im „Paket“
- Häufig ist mehr drin, als man denkt – schaut genau hin
- Es muss am Anfang nicht immer die vermeintlich beste Software sein



9

Judoanzüge im Keller



Versicherungen

- Erkenne Dein eigenes Risiko
- Sprich mit Selbständigen aus Deiner Branche
- Informiere Dich umfassend
- Wenn du dir nicht sicher bist, prüfe und frage nach
- Nicht „davon ausgehen, dass....“



10

**Nicht an
Rücklagen
gedacht**



Steuern

- Umsatzsteuer
- Gewerbesteuer
- Körperschaftsteuer
- Einkommenssteuer
- Lohnsteuer

Rücklagen bilden!



Habt Ihr Fragen?



Für mehr Info, Feedback oder
Beratung, schreib uns:

business.beratung@ing.de.

Links zu weiterführenden Quellen

- <https://www.ing.de/business/geschaeftskonto/gruender>
- [CALENDLY LINK FÜR TERMIN](#)
- <https://www.fuer-gruender.de>

ING

